

## Market People

# My-trade: Торговля – это адреналин

**Беседовала:** Любовь Царева

Всего через год после прихода на срочный рынок участник конкурса «Лучший частный инвестор 2008» под ником my-trade сумел занять на нем второе место. Хотя его основной метод торговли – скальпинг, он успел нарушить все присущие последнему правила и, тем не менее, показал завидную доходность в 3000%, увеличив начальный капитал с 63 тыс. почти до 2 млн рублей.

– Как и когда Вы начали торговать на срочном рынке?

– Практически сразу после того, как пришел на биржу. Пока мне открывали брокерский счет, я начитался литературы по фьючерсным рынкам, и мне не терпелось попробовать себя на этом поприще.

– Обычно все первым делом пробуют свои силы на рынке акций и только потом приходят на срочную площадку, а у Вас, получается, опыта торговли на спот-рынке вообще не было?

– Небольшой был, но не дольше месяца. Принципы торговли везде одинаковые, особенно если играть активно, так что особой разницы между срочным рынком и спотом нет.

– Когда началась Ваша карьера трейдера?

– Полтора года назад.

– Какая книга о рынках произвела на Вас такое сильное впечатление, что Вы решили открыть счет?

– Я думаю, что все в начале своей биржевой деятельности читали о такой легендарной личности, как Джесси Ливермор в книге «Воспоминания биржевого спекулянта». Его история дает импульс к движению вперед.

– Чем занимались до торговли?

– Учился, пробовал несколько профессий: работал веб-дизайнером, 3D аниматором, бухгалтером, системным администратором. Все эти занятия мне быстро надоедали.



Видимо, не было того адреналина, который присутствует сейчас.

– **Кроме книг других учителей не было? Может быть, посещали какие-нибудь курсы или слушали советы знакомых гуру?**

– Сходил на стандартный бесплатный семинар к своему брокеру. В то время я обслуживался в «Атоне».

– **Полтора года – небольшой стаж. У Вас сразу стало получаться? Вы были редким новичком, который с первых сделок оказался в плюсе?**

– Нет, успех пришел чуть больше, чем через год, после того, как я проиграл свой первый счет. Тогда пришлось сделать перерыв в торговой практике примерно на три месяца.

– **То есть реальная прибыль начала появляться во время конкурса?**

– Фактически, да. Точнее примерно за пару месяцев до начала конкурса.

– **А какую сумму Вы положили на счет первый раз, насколько велика была потеря? Каким образом его проиграли: одной сделкой или постепенно?**

– Размер моего первого счета составлял 80 тыс. рублей. Для меня в то время это была крупная сумма. Проиграл почти все одной сделкой на спот-рынке на акциях «Таттелекома», буквально за пару дней.

– **Подобные потери, как правило, отвращают от игры на бирже многих начинающих трейдеров. У Вас не возникала мысль завязать с торговлей после этого?**

– Нет, напротив, появился спортивный интерес, захотелось все отыграть, поэтому я открыл второй счет сразу, как только смог.

– **Значит, трехмесячный перерыв устроили, чтобы денег накопить?**

– Не совсем так, просто было необходимо отдохнуть психологически. Я пережил сильный шок и просто не мог поверить, что все произойдет так быстро. Должно было пройти время, чтобы я мог адекватно воспринимать рынок.

– **В какой момент стали заниматься исключительно торговлей и бросили другую работу, решив, что нашли свое?**

– С самого начала своей биржевой деятельности, то есть с момента появления первого счета все время посвящал только игре на бирже, и никаких посторонних дел. Я тогда жил с родителями, мог себе это позволить.

– **Когда и почему выбрали скальпинг?**

– Как только сменил брокера и терминал на более подходящий для активной торговли. Это произошло сразу после первого крупного проигрыша. Я перешел на обслуживание в компанию IT Invest, почитал про скальпинг на форумах. Меня привлекла достаточно высокая доходность, и результаты такой торговли не давали покоя.

– **Здесь первый опыт, видимо, оказался намного успешнее, чем на спот-рынке? Быстро втянулись?**

– Достаточно быстро. Почувствовал, что это на данный момент именно то, что мне нужно – быть постоянно в рынке. На маленьких таймфреймах все уплотняется: опыт, знания, выработка собственных принципов. Это самый быстрый способ получить максимум опыта в торговле.

– **С первых дней Вы стали зарабатывать?**

– Нет. Сначала торговал в ноль, потом появился легкий плюс. Далее стал чувствовать себя увереннее, начал рисковать и увеличивать счет очень быстро до тех пор, пока риск не становился нецелесообразным. Тогда я терял деньги, полученные от этих сверхрисковых операций.

– **Можете назвать несколько принципов торговли, которые Вы выработали?**

– Могу, но в этом нет смысла: никто не говорил, что я беспрекословно им следую. Все-таки нет трейдера-человека с идеальной самодисциплиной.

– **Сколько времени ушло на разработку выигрышной стратегии?**

– Около года. Стабильно я начал зарабатывать незадолго до конкурса. По сути, «открылся» не только для других, но и для себя именно во время конкурса ЛЧИ 2008.

– **Почему решили участвовать в ЛЧИ, у Вас же был совсем небольшой опыт на тот момент? Тоже ради адреналина?**

– Скорее, из спортивного интереса. Хотел узнать, как я буду смотреться на фоне других трейдеров.

– **А могли предположить, что будете выглядеть на их фоне настолько выигрышно?**

– Я сильно этого хотел, поэтому, наверное, можно сказать, что я «знал» это. У меня просто не было других вариантов, я не простил бы себе, если бы не попал хотя бы в Топ-5.

– **То есть Вы победитель по жизни?**

– Я не думаю о победах, потому что победа – это конечная цель. Я же слежу только за тем, чтобы у меня не иссякла мотивация двигаться вперед, мои цели постоянно меняются, отдаляясь от меня, так что это процесс бесконечный.

– **Какие-нибудь конкретные запросы, материальные мечты облегчают путь?**

– Да, вначале стимулом был джип Infinity, теперь мой стимул и цель – миллион евро.

– **Торговать в рамках конкурса сложнее, чем в обычном рабочем режиме? Сейчас торгуете, наверное, не в таком бешеном ритме?**

– Конечно, в режиме соревнования торговать тяжело, но результаты от этого только лучше, потому что ты смотришь на рейтинг участников и видишь, что есть люди, которые тебя догоняют по результатам, а есть те, кто впереди тебя. Это очень сильно мотивирует продолжать работать, я даже не чувствовал усталости. Торговал в дневные и частично в вечерние сессии. Сейчас у меня более свободная торговля не только потому, что конкурс завершился, а еще и оттого, что немного изменилась стратегия. Она стала не такой активной, но при этом не менее прибыльной.

– **С каким инструментом чаще всего приходилось работать на конкурсе?**

– С самым ликвидным на нашем срочном рынке – фьючерсом на индекс РТС. На нем торговало

большинство участников. Чтобы выдерживать конкуренцию, приходилось очень сильно рисковать, и именно на этом активе была наибольшая волатильность.

**– Высокая волатильность в самый разгар кризиса скорее помогла или мешала? Вы бы смогли показать такой же высокий результат на спокойном рынке?**

– Лично мне только помогла. Я не могу торговать скучными активами на спокойных рынках. Эмоции и адреналин – это часть того, что мне необходимо, а денежная прибыль – всего лишь побочный эффект. Например, если бы у меня ничего не получалось на бирже, я нашел бы другой заработок, но все равно находил бы возможности для торговли.

**– Вам торговля нужна, прежде всего, как источник адреналина?!**

– Не только. Я многое получаю от этого, но без эмоциональных всплесков не могу. Для чего она нужна еще? Занимаясь торговлей на бирже, я обеспечиваю себя, получаю некоторую самореализацию, ощущение «карьерного» и личностного роста. Торговля дала мне возможность общаться с интересными людьми. Как известно, о рынке можно говорить бесконечно.

**– Вы упомянули о множестве высокорисковых сделок, разве в скальпинге они могут быть? Этот метод предполагает ограниченный риск. Или Вы не всегда строго фиксировали небольшой убыток?**

– Именно. У меня не было какой-то определенной строгой системы или правил. Я торговал по интуиции и фиксировал убыток, только когда понимал, что действительно не прав. Лишь ближе к конкурсу моя торговля начала приобретать хоть какую-то системность, но ее уровень все же был далек от совершенства.

**– Но сейчас Вы работаете над самодисциплиной, или это обязательно?**

– Если на бирже есть игра, значит должны быть и правила. Ты обязан их принимать, чтобы понимать принципы и торговать, придержи-

ваясь их. Иначе вся торговля превратится в «рулетку», с помощью которой стабильно приумножать свой счет невозможно, как показывает практика.

**– На основании чего Вы принимали решение: интуиции, анализа данных или еще чего-нибудь?**

– На конкурсе у меня уже были некоторые четкие системные сигналы, по которым я открывал позиции, но эти сделки чередовались и с интуитивными. Я не мог себе отказать в этом! Все же работа над самодисциплиной была и будет долгой и упорной.

**– Часто интуиция подсказывала Вам правильные решения?**

– Результаты всем известны.

**– У Вас во время торговли много окон открыто на рабочем столе компьютера?**

– Конечно, много. Торговый терминал, isq, несколько Интернет-страниц, среди которых обязательно будут сайты, где можно общаться с друзьями. Не мешает ли мне это в работе? Нет, не мешает. Даже наоборот. Иногда, глядя на большой профит, не можешь держать позицию еще дольше и фиксируешь прибыль из-за недостатка терпения. А чтобы такого не было, необходимо себя занять чем-нибудь.

**– Я хотела спросить, какие окна открыты в рамках торговой программы – новостная лента, стакан базового актива, графики. Что из этого помогает принимать решения?**

– Новостная лента – это корень зла. Новости сковывают, заставляют торговать не по системе. Вот представьте, выходит очень позитивная новость по компании. Вы видите, что акция растет, покупаете, и тут она начинает падать. Первые мысли: я купил на хорошей новости, значит, ее скоро выкупят. Докупаешь, акция падает, ты смотришь на убыток и не можешь его зафиксировать, потому что это противоречит формальной человеческой логике. Новость хорошая, а все продают. В итоге заканчивается все тем, что фиксируешь очень большой убыток, который ты бы не допустил при системном



подходе. Торговый «стакан» я не изучаю, только графики – Европа, Америка, ММВБ. Для торговли на индексе больше ничего не нужно.

**– Недавно на своем семинаре приззер конкурса ЛЧИ 2003 Munitroll (Андрей Беритц) озвучил несколько золотых правил скальпера. Первое среди них – во время торговли ни на что не отвлекаться: отключать сигнал телефона, устранить другие внешние раздражители. Второе – строго фиксировать ограниченный убыток, и третье – не совмещать среднесрочную стратегию со скальпингом. Последнее нарушать Вы пробовали?**

– Неудивительно, у каждого свои методы. Могу сказать, что в семинары я не верю. По-моему, научить торговать нельзя, этому можно только научиться. Я неоднократно совмещал скальпинг и среднесрочную стратегию, и у меня это прекрасно получалось. Просто нужно, чтобы выбранная стратегия подходила под твой характер. Если человек не может долго терпеть убыток, для него предпочтительна торговля с коротким стопом, если он быстро теряет координацию и ритм рынка, то ему, конечно же, лучше не отвлекаться и так далее.

## АЛЕКСЕЙ МАРТЬЯНОВ (MY-TRADE)

Родился в 1984 году.  
Живет в Ставрополе.  
Окончил экономический факультет  
СтГАУ,  
специализация – прикладная  
информатика в экономике.  
До прихода на рынок работал  
веб-дизайнером, 3D аниматором,  
бухгалтером, системным  
администратором.  
В свободное от торговли время  
любит кататься на сноуборде,  
путешествовать и жить ночной  
жизнью.

– **Значит, общих правил нет, и каждый должен их самостоятельно выработать для себя?**

– Конечно, это единственно возможный вариант, поэтому я стараюсь не давать рекомендации знакомым, так как, одновременно войдя в позицию по одному и тому же сигналу, в итоге я могу зафиксировать прибыль, а мой друг – убыток. Надо очень хорошо понимать себя и свою систему. Уверенность в позиции – одна из ключевых вещей в трейдинге. Уверенность, но не фанатизм!

– **Насколько важен эмоциональный настрой, с которым начинаете торговый день?**

– Для меня это не играет никакой роли. Обычно во время конкурса я просыпался в 10:10, за 15 минут умывался, завтракал и за пять минут до торгов сонный садился за компьютер. Мне в любом случае нужно было «расторговаться», чтобы поймать ритм, настроение рынка, сделать несколько сделок, неважно, прибыльных или убыточных, чтобы почувствовать себя в рынке.

– **Были моменты, когда рынок выбивал из колеи?**

– Во время конкурса таких моментов не было, то есть были ситуации, которые могли выбить меня на несколько дней из торговли в обычном режиме, но не на ЛЧИ. Там было слишком сильное желание

победить, которое затмевало все болезненные моменты процесса.

– **Была какая-либо необычная, запомнившаяся сделка?**

– Помню, оставил случайно заявку сильно выше рынка и уснул. К тому времени, как я проснулся, рынок дошел до этого уровня и волшебным образом развернулся. Мне оставалось только зафиксировать хорошую прибыль. Хотя такие подарки рынок делает редко, гораздо чаще наоборот. Кстати, заявка была на весь счет.

– **У Вас есть какой-то способ отключиться от торговых будней, чтобы не было эмоционального перенапряжения?**

– В ходе конкурса во время торгов я общался с друзьями. На выходных пытался отдохнуть на полную катушку, чтобы выбросить все мысли о рынке, которые оккупировали мой мозг. Как хороший вариант разрядки могу посоветовать спорт. Физические нагрузки всегда очищают загруженную голову. Хороший способ – бег. Мне лично нравится кататься на сноуборде.

– **Вы анализировали свои сделки по итогам дня, делали какие-то выводы?**

– Никогда не анализирую. Не копаюсь в прошлом, разбор всех ошибок у меня идет обычно в подсознании, когда я сплю.

– **Несмотря на второе место, народным героем конкурса стали именно Вы, у ева результат намного лучше, но такого количества болельщиков не было. Как думаете, почему?**

– Все очень просто. Никто не знает, кто именно торговал под ником ева. Десятки тысяч сделок в день совершать человеку не под силу, поэтому ее воспринимали или как автоматическую систему, или полуавтоматическую, но не как человека-трейдера. Алгоритм торговой программы никак не одушевить, даже назвав его красивым женским именем. Она была не в формате, только и всего. Люди смотрели на мою торговлю и понимали, что это работает

человек, такой же как они, поэтому и болели за меня.

– **Сильно ли расширился Ваш круг знакомых после ЛЧИ?**

– Намного, я не ожидал даже. Также ЛЧИ помог сблизиться с теми хорошими знакомыми, с которыми я был знаком до конкурса. Они болели за меня, мы общались чаще, чем обычно в сети. Он как бы сплотил нас и дал возможность увидеться в жизни, так как, в основном, эти люди были москвичами. Например, на мероприятии по итогам конкурса я смог встретиться с Тимофеем Мартыновым, ведущим программы «Рынки» на телеканале РБК. Мы невероятно сильно поддерживаем друг друга, а сама встреча оставила непередаваемые впечатления.

– **На церемонии вручения наград Вы сказали, что переходите на американский рынок. Почему, ведь на FORTS все так для Вас хорошо складывается?**

– Все очень банально – уровень ликвидности. Это решающий фактор, когда счет у тебя уже «не скальперский» для российского рынка. Возможность вовремя войти в рынок и выйти из него имеет решающее значение. На западных площадках спрэд минимален, никаких «про-скальзываний», что очень удобно.

– **Вы там тоже скальпируете?**

– Теперь я, скорее, интрадей трейдер.

– **Какую площадку выбрали?**

– В основном, играю на СМЕ, но брокер предоставляет возможность торговать на нескольких биржах, не переводя средства на них. Можно одновременно играть на товарных, валютных, фондовых площадках. Но я работаю, прежде всего, с деривативами.

– **Почему решили отказаться от скальпинга?**

– Это слишком энергоемкое занятие, в таком режиме долго работать нельзя. За три месяца конкурса у меня не на шутку напряглась нервная система.

– **Будете участвовать в ЛЧИ 2009?**

Все возможно.

F&O